



НА РЫНКЕ С 2007 ГОДА

Полный цикл взыскания. Усиленный технологиями.

Юридическая экспертиза, аналитика и цифровой контроль — от досудебного урегулирования до фактического исполнения.

ОБСУДИТЬ ПРОЕКТ →

Для банков, МФО и корпоративных кредиторов

2026



МАСШТАБ И НАДЁЖНОСТЬ

Опыт, который превращается в управляемый результат

Единая система работы с задолженностью — с прозрачными метриками на каждом этапе.

19+

лет опыта • с 2007 года

18

регионов

500 000+

сопровождённых дел

24/7

мониторинг процессов

100%

законные методы

НАМ ДОВЕРЯЮТ



Долгосрочный фокус: результат, прозрачность и сохранение деловой репутации заказчика.

ЗАДАЧА КРЕДИТОРА

Взыскание теряет эффективность, когда процесс разделён

KAZSS объединяет юридические действия, исполнение, аналитику и контроль в одном управляемом контуре.

01

Разрозненные подрядчики

Разные стандарты, сроки и форматы отчётности.

02

Недостаток прозрачности

Сложно быстро понять статус дела и следующий шаг.

03

Одинаковый подход ко всем

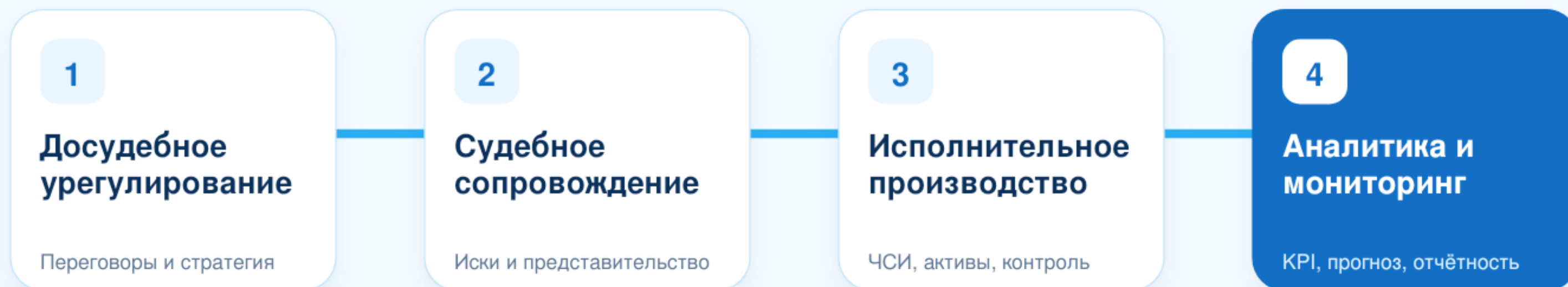
Без сегментации ресурсы расходуются неэффективно.

ОДИН ПАРТНЁР • ЕДИНЫЕ СТАНДАРТЫ • ЕДИНАЯ КАРТИНА РЕЗУЛЬТАТА

ОПЕРАЦИОННАЯ МОДЕЛЬ

Полный цикл сопровождения

Каждый этап усиливает следующий: данные, юридическая стратегия и исполнение работают как единая система.



Не набор отдельных услуг, а непрерывная управляемая цепочка взыскания.

01 ДОСУДЕБНОЕ ВЗЫСКАНИЕ

Вернуть контакт. Найти решение. Сохранить ценность.

Индивидуальная стратегия урегулирования до перехода к судебным ра

- ✓ Переговоры и официальные уведомления
- ✓ Реструктуризация и согласование графика
- ✓ Сегментация по вероятности погашения
- ✓ Фиксация коммуникаций и контроль обещаний



02–03 СУД И ИСПОЛНЕНИЕ

Юридическая стратегия, доведённая до факта

От подготовки позиции до контроля исполнительных действий и возврата активов.



СИЛЬНАЯ ЭКСПЕРТИЗА В ИП

- 01 Реализация имущества в рамках исполнительного производства
- 02 Поиск всех возможных дополнительных источников взыскания
- 03 Обращение взыскания на долю должника в ТОО
- 04 Обращение взыскания на долю в общем имуществе

04 АНАЛИТИКА ПОРТФЕЛЯ

Ресурсы направляются туда, где выше вероятность возврата

Сегментация и прогнозирование превращают массив дел в приоритет

Сегментация по сумме, сроку, истории и статусу

Приоритизация по потенциалу взыскания и риску

Прогноз по сценарию, сроку и ожидаемому эффекту

KPI по этапам, командам и портфелю



05 AI И АВТОМАТИЗАЦИЯ

Меньше рутины. Больше управляемых решений.

Цифровые инструменты ускоряют обработку дел и повышают прозрачность без замены юридической экспертизы.



01

Проверка статусов

Сигналы об изменениях по делам

02

Документы

Автоматизированное
формирование пакетов

03

Карточка решения

Следующее действие и основание

04

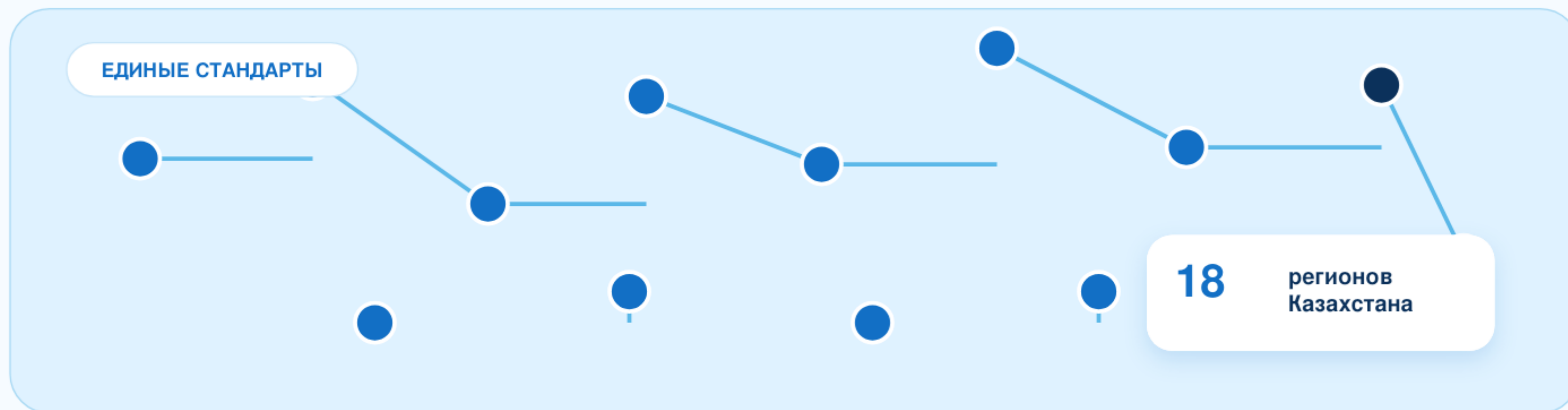
Контроль сроков

Напоминания и эскалации

06 РЕГИОНАЛЬНОЕ ИСПОЛНЕНИЕ

18 регионов. Один стандарт качества.

Централизованное управление сочетается с локальным присутствием и знанием региональной практики.



КОНТРОЛЬ И ОТЧЁТНОСТЬ

Заказчик видит не активность, а движение к результату

Управленческая картина формируется из статусов дел, сроков, действий

- Портфель** — динамика и сегменты
- Дела** — статус и следующий шаг
- Сроки** — контроль обязательных действий
- Результат** — KPI и прозрачная отчётность

24/7 МОНИТОРИНГ

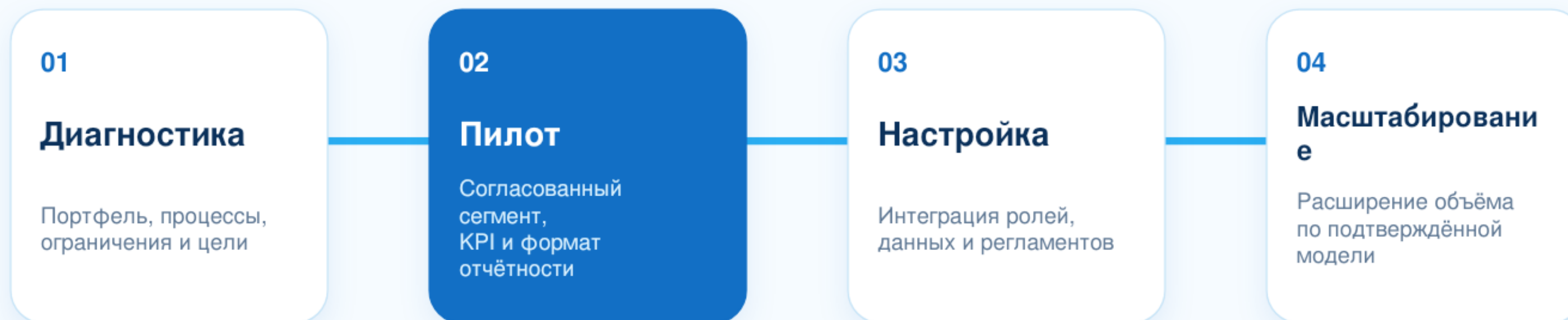
ЗАКОННЫЕ МЕТОДЫ



ЗАПУСК ПАРТНЁРСТВА

От оценки портфеля до масштабирования

Начинаем с понятного контура, измеряем результат и развиваем рабочую модель.



Первый шаг — рабочая встреча и экспресс-оценка задач.

Готовы обсудить ваш проект?

Покажем, как выстроить управляемый цикл взыскания под задачи вашего портфеля.

НАЗНАЧИТЬ ВСТРЕЧУ →

almaty@kazss.kz

+7 777 002 4153

Алматы, ул. Зенкова, 22, 4 этаж



KAZSS • На рынке с 2007 года